

Senior Consultant (w/m/d) in der Strategischen Beratung

Wir, die Unternehmensberatung Michael Prothmann Consulting Group aus Köln, stehen für rund 300 erfolgreiche Beratungsprojekte bei national wie international renommierten Unternehmen. Wir begleiten erfolgreiche, analoge Unternehmen bei der digitalen Transformation in den klassischen Beratungsfeldern Strategie, Marketing, Sales, und Organisation. Immer mit der Devise: Jung & Alt für das Beste beider Welten.

Interdisziplinäres Arbeiten, Respekt und der Teamgedanke stehen bei uns an erster Stelle. Früh werden unseren Beratern eigene Projekte zugeteilt, die diese dann eigenständig bearbeiten. Natürlich immer durch fachliche Unterstützung unserer Experten, Sie. Für unsere Unternehmensberatung und zur Unterstützung unseres Teams im Bereich Consulting suchen wir stets hoch motivierte und erfahrene Experten, die eine neue Herausforderung im Bereich Digital sowie der Kombination aus Jung & Alt suchen.

Ihre Meinung und Ihr Einsatz sind vom ersten Tag an gefragt. Sie arbeiten unter anderem vor Ort beim Klienten eigenverantwortlich und gestalten die erfolgreiche Expansion der Michael Prothmann Consulting Group mit.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches oder vergleichbares Hochschulstudium als Master oder Diplom mit sehr guten Leistungen
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Projektmanagement als Senior Consultant / Partner einer Beratungsgesellschaft
- Unternehmerische Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft und selbständiger Eigenverantwortung
- Sie verfügen über eine analytische Denkweise, Teamgeist und Flexibilität sowie Kommunikationstalent
- Expertise im Bereich Digitalisierung von Organisation und Prozessen
- Sie beherrschen Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift

Ihre Aufgaben:

Den digitalen Wandel verschiedener Branchen gestalten Sie durch Ihre vertieften Kenntnisse der Integration von analogen und digitalen Geschäftsmodellen. Sie implementieren unternehmensinterne „Digitale Transformation“ und „Industrie 4.0“ auf Top-Management-Ebene:

- Leitung unserer Projektteams in allen Phasen des Beratungsprozesses
- (Kunden-)Präsentationen/ Ergebnispräsentation auf Ebene des Top-Managements
- Eigenständige Akquise und Erweiterung des Partnernetzwerkes
- Erarbeitung und Umsetzung von Strategie- und Marketingkonzepten
- Aufbereitung komplexer Themen für externe sowie interne Verwendung

Zögern Sie nicht und bewerben Sie sich bei uns.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltvorstellung an die unten angegebene E-Mail-Adresse.